

Odborná konference:

Transfer Pricing

Jak správně nastavit cestu převodních cen ve Vaší skupině?

25. leden 2010 | hotel President Praha

Okruhy programu:

Úvodní slovo ministra financí Miroslava Kalouska

Současný postoj daňové správy

Transfer Pricing v praxi z pohledu daňového odborníka (praxe v EU, OECD)

Trestně právní dopady daňových úniků

Případové studie z pohledu zákazníka – tuzemské i zahraniční

Panelová diskuse – vystoupí například:

Michal Roháček / vedoucí oddělení Mezinárodní spolupráce při správě přímých daní Ministerstva financí

Vítězslav Burda / právník compliance divize farmaceutické společnosti TEVA Pharmaceuticals

Více informací a registrace na www.konference.ihned.cz

Economia, a.s. – Divize konferencí a seminářů, tel.: 233 071 431

Mediální partner:

EKONOM



NSG Morison



HÁJEK ZRZÁVECKÝ

economia
KONFERENCE

Program odborné konference Transfer pricing:

1. **Úvodní slovo** - osloven ministr financí Miroslav Kalousek

- současná politická atmosféra, hospodářská krize a její dopady na státní rozpočet, myšleno na zvýšenou

aktivitu daňové správy, změna jejího zaměření na kontrolu velkých firem, speciálních transakcí s akcentem na podstatné zvýšení příjmů státního rozpočtu

2. **Petr Tomeš**, manažer oddělení mezinárodního zdaňování NSG MORISON

- *stručná teorie problematiky, modelový příklad, praxe v EU, OECD, legislativa, obsah a průběh analýzy a dokumentace, tuzemské daňové kontroly a judikatura*

3. **Michal Roháček**, vedoucí oddělení Mezinárodní spolupráce při správě přímých daní Ministerstva financí

- *současný postoj daňové správy k TP, daňové kontroly, metodické vedené kontrolních oddělení FÚ, oddělení specializované kontroly, nový Speciální finanční úřad, výhled na změnu daňové legislativy v oblasti TP*

4. **Martin Hájek**, partner, advokátní kancelář Hájek & Zrzavecký AK

- *právní pohled, trestní odpovědnost vedení společnosti v případě doměření daně z důvodu TP*

5. **Petr Tomeš**, manažer oddělení mezinárodního zdaňování NSG MORISON

„*Case studies – příklad ze zahraniční / tuzemské praxe*“

6. **Vítězslav Burda**, právník compliance divize farmaceutické společnosti TEVA Pharmaceuticals

„*Transfer pricing z pohledu klienta - case study – příklad z praxe*“

7. *Panelová diskuse za účasti všech vystupujících*

Konferenci organizuje: Economia, a.s. Divize konferencí a seminářů

Partneři konference:

Poradenská společnost [NSG MORISON](#)

[HÁJEK ZRZAVECKÝ advokátní kancelář, s.r.o.](#)

Více informací a registrace na WWW.konference.ihned.cz nebo na tel. 233 071 431